



- Formation
- Conseil
- Coaching

Formation

Soirée d'information sur le programme de formation en Analyse Transactionnelle (AT)

Philippe DUCATTEUW, didacticien en AT certifiées par l'EATA présentera les différents modules de la formation en AT du CFIP.

Il s'agit d'une formation destinée aux professionnels. C'est pourquoi cette soirée est ouverte aux personnes susceptibles d'être intéressées à s'y inscrire (formateur, enseignant, assistant social, psychologue, éducateur, médecin, manager, directeur, coach, consultant, chef d'entreprise, avocat, thérapeute, ostéopathe, kiné, etc...).

La formation prend en compte 4 axes : contenus théoriques, travail de groupe et en groupe, acquisition de la posture professionnelle et déontologie.

Le déroulement, la méthode de formation, les critères et modalités d'inscription seront également communiqués.

Une brève introduction à l'analyse transactionnelle se fera aussi sur base de vos questions et permettra de découvrir en quoi l'analyse transactionnelle peut apporter une valeur ajoutée à l'exercice de la profession actuelle de chacun.

Une rencontre informelle autour d'un verre clôturera cette soirée.

Bienvenue à vous et merci de vous **inscrire au préalable**.

- Entrée gratuite -

Prochaine session

- 17/09/2020





- Formation
- Conseil
- Coaching

L'analyse transactionnelle

« Je deviens chef de mes collègues » - « La communication est difficile avec mon patron » - « Nos réunions d'équipe finissent systématiquement en incompréhension » - « Je ne supporte pas l'autorité » « Comment gérer le chahut dans ma classe ? » - « J'essaie d'aider les autres mais ça se termine toujours mal » - « Mes plus belles relations échouent par manque d'estime de moi » - « J'ai toujours peur de déranger » - « Je prends très souvent la parole parce que j'ai peur d'être noyé dans la masse » - « On me dit 'trop gentil' » - « Ce collègue se plaint toujours et je me sens impuissant » -...

Comme dans les transactions commerciales, dans les relations, nous "échangeons" ... des comportements, des "évidences", des impressions, des émotions, des idées, des positions de vie... qui parfois font "déraper" nos meilleures intentions. **Comprendre ce qui se joue entre nous, pourquoi cela se passe, d'où cela nous vient d'agir ainsi et comment élargir sa palette d'options, telle fut la recherche d'Eric Berne.**

L'AT offre bien plus qu'une approche de psychothérapie visant à faciliter le changement personnel et la croissance vers l'autonomie. Elle propose une théorie du fonctionnement personnel, relationnel et organisationnel, et apporte des clés de compréhension et d'intervention pour les personnes et les groupes. Ses concepts et ses modes d'intervention sont utiles et efficaces dans bien des domaines : une enseignante stressée devant une classe "difficile", un travailleur social interrogatif sur l'utilité de ses interventions auprès du public défavorisé, un médecin désireux de développer ses compétences relationnelles, des parents excédés par leurs ados, une éducatrice à la recherche d'options face à des situations violentes, un psychologue désireux d'élargir son éventail d'interventions, un animateur de groupe voulant parfaire son style d'animation, un coach souhaitant développer ses capacités d'analyse et d'action, un chef du personnel devant des employés souvent absents, ...

Se former à l'analyse transactionnelle

Ouvert à tout public, personne et professionnel issus de tous secteurs d'activité

- Identifier ce qui se "joue" entre nous
- Sortir des rapports conflictuels et de pouvoir
- Déployer et utiliser le potentiel, sain et libre, d'évolution d'une personne ou d'un groupe
- Arroser son autonomie d'être, de penser et d'agir tout en restant en lien avec les autres
- Intervenir de façon constructive et efficace auprès des personnes et des groupes

Pourquoi vous former avec nous ?





- Formation
- Conseil
- Coaching

- Des **formateurs certifiés (TSTA)** qui diffusent une formation suivant les standards de pratique, de formation et d'éthique de l'EATA.
- Une **méthode interactive et participative**, alliant théorie et pratique. Pas de vécu sans concept et pas de concept sans vécu !
- L'accent mis sur **les contenus et sur les processus** (individuels et de groupe) dans l'apprentissage, sur la **pluridisciplinarité**, sur la **complexité des phénomènes**, sur **l'éveil aux attitudes propices à l'écoute** de qualité et sur le **changement** considéré comme un processus d'évolution, inscrit dans le temps.
- **Des supports variés** : exposés et apports théoriques, situations expérientielles, jeux de rôles, échanges, , sous-groupes sur base de consignes proposées, situations professionnelles amenées par les participants,....
- **Une reconnaissance de l'EATA, l'ASSOBAT et l'IFAT** (associations professionnelles euro-péenne, belge et française).
- Une possibilité de se préparer à la **CERTIFICATION EUROPEENNE** de praticien et de formateur en analyse transactionnelle

Lien vers tout le programme de l'école de formation en analyse transactionnelle

